

# **La OMC ante los nuevos escenarios mundiales**

**Curso de Posgrado del MAGyP**  
**El sistema multilateral de Comercio.**  
**Marrakech y el ingreso de la agricultura**

**Ernesto S. Liboreiro, Ph. D.**  
**Fundación INAI**  
**28-9-2011**

# Contenidos

1. **Fuerzas impulsoras del nuevo escenario mundial para el comercio.**
2. **Consecuencias directas de los cambios en las fuerzas impulsoras.**
3. **Consecuencias para las negociaciones comerciales internacionales.**
4. **Consecuencias para las negociac. comerciales intern´nales (cont.): los temas de la nueva agenda.**
5. **Las opciones de negociación elegidas.**
6. **Las opciones elegidas, sin la participación de la OMC, llevan a su debilitamiento.**
7. **Opciones para el multilateralismo o para el plurilateralismo comercial.**

# **1. Fuerzas impulsoras del nuevo escenario nuevo mundial para el comercio**

- 1.1. Continuación de la súper población mundial**
- 1.2. Continua incorporación al trabajo industrial de centenas de millones de personas en el mundo con bajos niveles de salarios**
- 1.3. Crisis económico-financiera internacional que derivó en aumento substancial del desempleo**
- 1.4. Conflictos al interior de los 3 bloques (EE.UU., UE y Japón) de la Cuadrilateral**
- 1.5. Temor al aumento del precio de la energía**
- 1.6. Temor a la expansión de la globalización**
- 1.7. Aumento en restricciones a las imp. y export.**

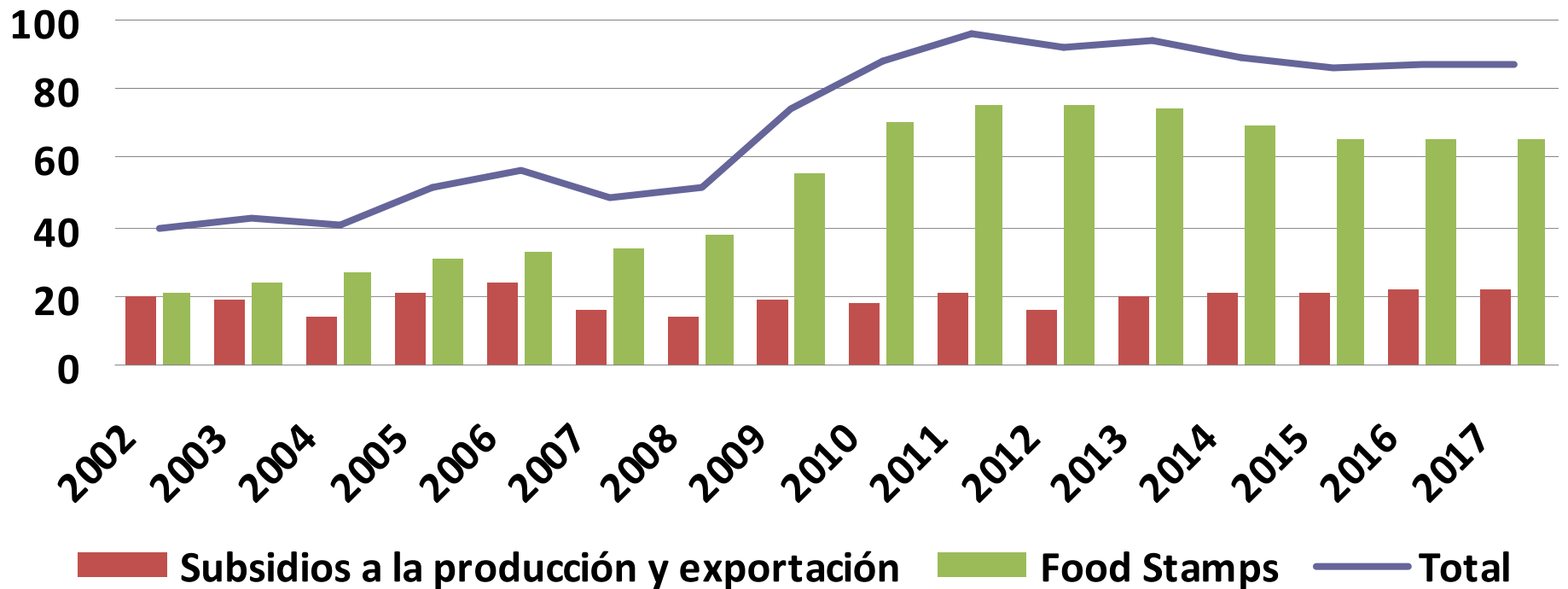
## 2. Consecuencias directas de los cambios en las fuerzas impulsoras

- 2.1. Reducción en costos de producción en los PED
- 2.2. Outsourcing e IED en los PED
- 2.3. Mayor % de exportac. de PED en comercio mundial
- 2.4. Disminución tasas mundiales de inflación e interés
- 2.5. Crecimiento de la importancia de varios PED, pérdida de poder y competitividad de los PD
- 2.6. Incertidumbre con respecto al aumento/disminución del comercio mundial
- 2.7. Aumento en las demandas de materias primas
- 2.8. Cambios en los TI entre productos industriales y los originados en los recursos naturales
- 2.9. Afianzamiento de inseguridad (militar, urbano-rural, energética, ambiental, alimenticia y de empleo.

# Subsidios agrícolas EE.UU.

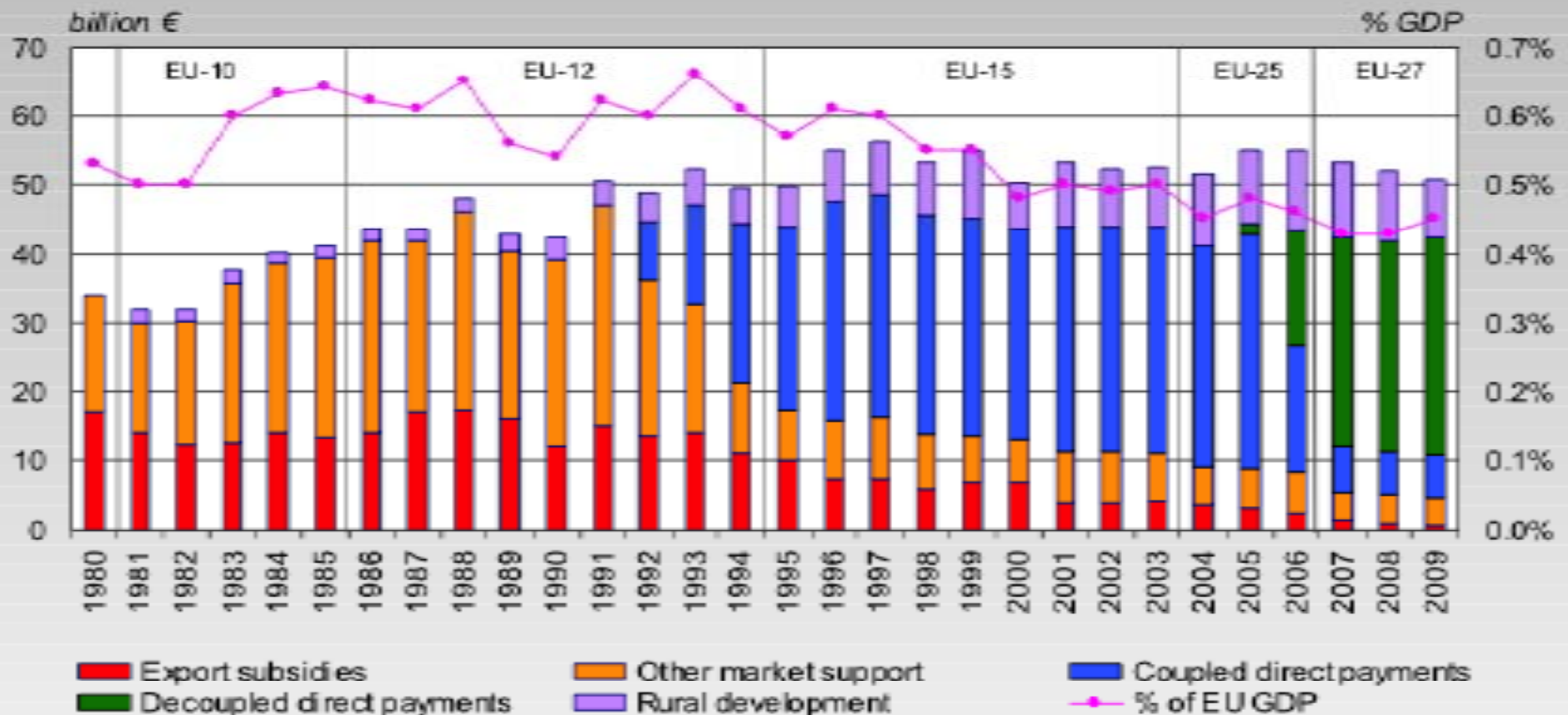
## Evolución subsidios agrícolas en EE.UU.

*en miles de millones de dólares*



# Subsidios agrícolas UE

## CAP expenditure and CAP reform path (2007 constant prices)



### **3. Consecuencias para las negociaciones comerciales internacionales**

- 3.1. Se modificó la paridad de fuerzas entre los PD y los PED**
- 3.2. Se tornó más difícil realizar concesiones en AMNA y en productos procesados originados en la agricultura**
- 3.3. Perdió importancia la protección relativa en materias primas agrícolas, no en procesados y semiprocesados**
- 3.4. Se estancaron las negociaciones en la OMC**
- 3.5. Proliferaron los TLC**

## **4. Consecuencias para negociaciones com. intern´les (cont): temas de la nueva agenda**

- 4.1. Afianzamiento de la defensa de los productos procesados en los PD frente a la “amenaza” de los PED, incluidos los semi-procesados**
- 4.2. Protección de la atmosfera – GEI**
- 4.3. De las tierras (ILUC, cuidado de bosques) y aguas**
- 4.4. Inocuidad alimentaria humana y animal**
- 4.5. Estándares privados**
- 4.6. Sustentabilidad social (UE y EE.UU.)**
- 4.7. Aumento súbitos en precios de commodities agrícolas (G20)**
- 4.8. Regulación de las limitaciones a las exportaciones**

## **5. Las opciones de negociación elegidas hasta el momento**

**5.1. Continuar con la proliferación de TLC**

**5.2. Intensificar los acuerdos Sur-Sur**

**5.3. Negociar en otras instituciones – Ej. G20**

**5.4. Acuerdos privados en sectores específicos**

**5.5. Trans Pacific Partnership**

**5.6. Restricciones al comercio**

**5.7. Búsqueda de acceso a recursos naturales por parte de China**

## **6. Las opciones elegidas, sin participación de la OMC, llevan a su debilitamiento**

**6.1. Reglas de juego del comercio se hacen en varias instancias y se superponen**

**6.2. Menor respeto al OSD**

**6.3. Miembros de OMC se desinteresan en ella**

**6.4. Menor poder de negociación para los PED**

**6.5. Mayores exigencias en TLC (OMC Plus)**

**6.6. Dificultad de aplicar el principio de reciprocidad menos que plena**

# 7. Opciones para el multilateralismo o para el plurilateralismo comercial

- 7.1. Continuar buscando la aprobación del último borrador en diciembre 2011
- 7.2. Hacer un acuerdo liviano
- 7.3. Suspender las negociaciones hasta un momento más propicio, quizás en 2013
- 7.4. Dar por finalizada la Ronda de Doha y comenzar a negociar acuerdos más específicos y menos extensos
- 7.5. Abocarse a negociar acuerdos sobre nuevos temas: temas de Singapur, emisiones de gases de efecto invernadero, seguridad alimentaria, finanzas, monedas, ambiente, reforma institucional de la OMC, etc.
- 7.6. Preservar la función rectora de la OMC en materia de reglas y solución de diferencias y preparar a la OMC para tratar con las políticas comerciales nuevas del siglo XXI que no estaban en la agenda de Doha.